

2024 - 2025

CATALOGUE DE FORMATION

SE FORMER
POUR PERFORMER



Qualiopi
processus certifié

La certification a été délivrée au titre
de la ou des actions suivantes :
- Actions de formation

LE RÉSEAU DE FORMATION DE LIBERTY PROGRESS

+ 1200

Entreprises nous ont fait confiance depuis 2013

Sur les départements des Hautes-Pyrénées (65)
Pyrénées-Atlantiques (64), Gers (32)
et Haute- Garonne (31)



Notre ADN : des formations de proximité, ancrées dans notre territoire, pragmatiques et orientées terrain .

C'est un collectif de formateurs indépendants qui mobilisent leur expertise pour accompagner les entrepreneurs et leurs salariés dans leur montée en compétence.

- Des experts de l'**Entreprise** et de la **Pédagogie** au service de votre projet.
- Un **financement** partiel ou total des formations par les fonds de la formation professionnelle ou CPF.
- Une prise en charge de toutes les **formalités administratives** liées aux demandes de financement
- Des conseillers en formation à **votre écoute** pour élaborer votre programme de formation

LES FINANCEMENTS DISPONIBLES EN 2023

■ Pour gérants d'entreprise

Commerçants : Agefice - Budget jusqu'à 3000€

Artisans : Fafcea - Budget jusqu'à 3500€

Budget exceptionnel 4800€ en individuel

Professions libérales : Fifpl - Budget jusqu'à 2500€

■ Pour les salariés

Financement par votre OPCO Salarié

Budget pouvant aller de 1000€ à 10000€ suivant la convention collective

■ Pour les créateurs ou repreneurs d'entreprises

Possibilité d'utiliser votre CPF pour des formations spécifiques

■ Pour les personnes en reconversion

Possibilité d'utiliser votre CPF pour réaliser un bilan de compétences ou une formation de formateur diplômante



Notre équipe se tient à votre entière disposition pour étudier vos droits à la formation et vous faciliter l'accès à vos budgets en toute simplicité !

Sur site ou dans nos salles de formation, en individuel ou en petit collectif, nos formations sont proposées dans un cadre bienveillant, sympathique et convivial

FORMEZ-VOUS, ON S'OCCUPE DE TOUT !

SOMMAIRE

NOS FORMATIONS :

P5 BUREAUTIQUE & INFORMATIQUE

P6 GESTION & COMPTABILITÉ

P7 MARKETING & COMMUNICATION

P8 RÉSEAUX SOCIAUX

P9 COMMUNICATION DIGITALE

P10 WEB & E-COMMERCE

P11 PUBLICITÉ EN LIGNE

P12 MULTIMÉDIA : PHOTO & VIDÉO

P13 SPÉCIAL BOUTIQUE DE PRÊT-À-PORTER

P14 DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

P15 COMMERCE & VENTE

P16 MANAGEMENT & RH

P17 LANGUES

P18 RESTAURATION

P19 BAR & SOMMELERIE

P20 FORMATIONS DIVERSES

P21 FORMATION FORMATEUR CERTIFIANTE

P22 CRÉATION D'ENTREPRISE

P23 BILAN DE COMPÉTENCES

MON
COMPTE
FORMATION

MON
COMPTE
FORMATION

MON
COMPTE
FORMATION

2013 - 2023
Liberty Progress fête ses 10ans



BUREAUTIQUE INFORMATIQUE

Améliorer son efficacité en entreprise

Simplifiez votre quotidien avec des outils adaptés

FORMATIONS

SELECTION

Initiation au web et à l'informatique sur environnement Windows

Intégrer des outils digitaux au quotidien + Google Workspace

Initiation à l'utilisation d'un tableur ((*Microsoft Excel / Google Sheet*))

Initiation au traitement de texte (*Microsoft Word / Google Doc*)

Initiation au logiciel Outlook pour s'organiser et gagner du temps

Initiation à la création d'un diaporama (*Powerpoint / Google slide*)

Initiation à la création d'un formulaire (*Microsoft Forms/ Google Forms*)

Organisation et partage de documents (*One Drive / Google Drive*)

S'initier aux macro-commandes du tableur Excel

GESTION ET COMPTABILITÉ

Piloter son entreprise en toute sérénité

De la création à la cession d'une société

FORMATIONS

SÉLECTION

Les fondamentaux de la comptabilité

Optimiser le fonctionnement de sa micro-entreprise

Établir un budget prévisionnel

Gérer sa trésorerie et ses coûts de revient

Faciliter votre facturation avec le logiciel en ligne Henri

Piloter la gestion de son entreprise avec le logiciel en ligne CRM Indy

Réinterroger son statut juridique

Préparer la vente/cession de son entreprise

La prévoyance et la retraite du Chef d'entreprise

MARKETING & COMMUNICATION

Conquérir et fidéliser sa clientèle

Identifier les leviers de CA et construire le plan d'actions

FORMATIONS

SÉLECTION

Réaliser une étude de marché

Mettre en œuvre une stratégie marketing et commerciale

Fidélisation Client : Quels outils et solutions ?

Construire son plan de communication

Créer son pitch et développer son réseau professionnel

Créer, organiser et promouvoir un évènement

Développer ses relations publiques (presse, institutions, associations)

RÉSEAUX SOCIAUX

Développer sa communauté

Optimiser votre présence sur les réseaux sociaux

FORMATIONS

SÉLECTION

Gérer et animer ses réseaux sociaux : Facebook - Instagram - LinkedIn

Créer et animer une page facebook professionnelle

Optimiser la performance de ses publications sur sa page facebook

Créer du contenu et élaborer sa ligne éditoriale

Promouvoir son activité sur Instagram

Booster votre compte professionnel sur Instagram

Créer et publier une vidéo sur les réseaux sociaux avec un smartphone

Développer votre réseau professionnel grâce à LinkedIn

COMMUNICATION DIGITALE

Donner une voix numérique à son entreprise

Booster sa présence en ligne sur les différents canaux

FORMATIONS

SÉLECTION

Créer son identité visuelle et digitale

Créer des visuels attractifs avec Canva
(Carte de visite, Affiche, Flyers, Dépliant)

Créer une campagne mail avec BREVO (SendinBlue)

Référencer son entreprise sur le Web et gérer son E-réputation

Créer des présentations interactives avec Genially



STRATÉGIE DE COMMUNICATION

Audit à 360° de la stratégie de communication et de la performance des outils mis en place

- 2 jours en individuel pour un accompagnement, des réponses personnalisées et mettre en place un plan d'action

DIAGNOSTIC DE PERFORMANCE



WEB & E-COMMERCE

Un site internet pour booster son activité Création, optimisation et référencement

FORMATIONS

SÉLECTION

Rédiger son cahier des charges de site Internet

Créer son site web vitrine avec Jimdo *

Créer son site web vitrine avec WordPress

Créer sa boutique en ligne avec Jimdo

Créer sa boutique en ligne avec Shopify *

Perfectionnement et mise à jour de son site internet

Initiation aux techniques de référencement naturel (SEO)

Optimiser les contenus rédactionnels de son site internet
(Introduction à l'utilisation des différentes IA type Chat GPT)

* Les formations de création de site internet sont réalisées sur des plateformes CMS. Elles sont accessibles à tout public afin d'être 100% autonome.

PUBLICITÉ EN LIGNE

Booster son trafic et ses ventes

Choisir le bon support et atteindre ses objectifs commerciaux

FORMATIONS

SÉLECTION

Créer ses publicités avec Google Ads

Analyser la performance de ses annonces sur Google Ads

Analyser le trafic de son site web avec Google Analytics

Créer ses publicités avec Facebook Ads

Analyser la performance de ses annonces sur Facebook Ads

Développer son taux de conversion par une page de vente efficace

Gérer son planning de réservation et réaliser ses prestations en ligne

A collection of photography equipment including cameras, lenses, and cleaning tools arranged on a wooden surface. An orange banner is overlaid on the top right.

MULTIMÉDIA PHOTO & VIDÉO

Améliorer ses visuels

Un contenu de qualité pour dynamiser votre communication

FORMATIONS

SÉLECTION

Initiation à la photographie sur smartphone

Initiation à la photographie sur appareil photo Reflex numérique

Initiation à la photographie et à la retouche d'image

Création et montage vidéo sur smartphone ou sur PC

Initiation à la suite Adobe : au choix
(*Lightroom, Photoshop, Premiere, Illustrator...*)

Conception et modélisation 3D avec Google Sketchup

Créer un tutoriel ou une vidéo d'animation

Mettre en scène ses photos de produits pour le web

SPÉCIAL BOUTIQUES DE PRÊT-À-PORTER

METTRE EN AVANT SES COLLECTIONS

Création de contenu Photo et Video par saisons

STRATÉGIE

- La clientèle cible
- Message à faire passer
- Produits à mettre en avant

CRÉATIVITÉ

- Lieu et ambiance
- Choix des modèles
- Storyboard

DÉPLOIEMENT

- Réseaux sociaux
- Sites web
- Partenariats

EXEMPLE DE RÉALISATION :

- Printemps 2023



FORMATIONS

Créer un shooting photo/video pour présenter ses produits sur le Web

- Création des photos et vidéos qualitatives et originales
- Optimisation de son temps en regroupant tout sur une journée
- Accompagnement personnalisé avec plusieurs formateurs (Marketing, Communication, Photo/Vidéo et Réseaux Sociaux)

Le format est idéal en Intra-entreprise mais peut se faire en Inter-entreprise si les activités sont complémentaires (Vêtements Femme + Homme + Chaussures + Accessoires....)

SÉLECTION



SPÉCIAL ARTISAN
4800€

DISPOSITIF EXCEPTIONNEL

Formation individuelle sur les fondamentaux

COMMUNICATION DIGITALE Booster sa présence en ligne sur les différents canaux

MANAGEMENT Des outils efficaces pour accompagner vos équipes

MARKETING Conquérir et fidéliser sa clientèle

COMPTABILITE Piloter son entreprise en toute sérénité

BUREAUTIQUE Simplifiez votre quotidien avec des outils adaptés

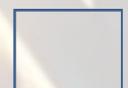
COMMERCE Techniques de vente B2B et B2C

FORMATIONS

SÉLECTION

Ce dispositif exceptionnel est financé par le FAFCEA pour tout les ressortissants

- Le dispositif est réserver aux organismes référencés au FAFCEA
- La formation doit durer minimum 2 jours
- Il faut choisir parmi 2 thématiques
- Les formations sont au format individuel, sur le lieu de l'entreprise



DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

Professionnaliser sa démarche commerciale

Les techniques de vente et de négociation

FORMATIONS

SÉLECTION

Développer la performance commerciale de l'entreprise

Elaborer un plan d'action commercial

Vendre plus et mieux, les techniques commerciales

Convaincre et négocier

Construire et défendre ses devis

Préparer et réussir sa prospection téléphonique

COMMERCE & VENTE

Attirer et fidéliser les clients

Les incontournables pour animer un point de vente

FORMATIONS

SÉLECTION

DIAGNOSTIQUER L'ATTRACTIVITÉ DU POINT DE VENTE

- Attractivité du Merchandising
- Efficacité des actions commerciales
- Identification de leviers de CA



L'INCONTOURNABLE
DU COMMERCANT

Développer la satisfaction et fidéliser

Maîtriser les techniques de ventes en magasin

Animer son point de vente en période creuse

Exploiter efficacement un fichier client

MANAGEMENT ET RH

Le management comme levier de performance

Des outils efficaces pour accompagner vos équipes

FORMATIONS

SÉLECTION

Les fondamentaux du management

Animer et motiver son équipe au quotidien

Gérer son temps et déléguer efficacement

Réussir ses recrutements et Intégrer les nouveaux collaborateurs

Préparer et réussir l'entretien d'évaluation de ses collaborateurs



STRATÉGIE RH

Audit à 360° des process RH et de l'efficacité managériale

- 2 jours en individuel pour un accompagnement et des réponses personnalisées



LANGUES

S'ouvrir au monde...

Formations disponibles en initiation et en perfectionnement

FORMATIONS

SÉLECTION

Anglais

Espagnol

Italien

Langage des signes

RESTAURATION

Du bonheur dans votre cuisine

Toutes les techniques pour faciliter votre quotidien

FORMATIONS

SÉLECTION

HACCP - Hygiène et sécurité des aliments

Permis d'exploitation / Mise à jour du Permis d'exploitation

PVBAN (Permis de nuit)

Initiation aux techniques de cuisine / pâtisserie de restauration

Initiation aux techniques de cuisson / cuisson sous vide / cuisson lente

Techniques de présentation des plats

Préparation et élaboration de conserves

Developper son organisation de travail en cuisine

Gérer ses coûts de matières premières pour améliorer ses marges



BAR & SOMMELERIE

Optimiser sa carte de vin et de bières

Accords, service et présentation

FORMATIONS

SÉLECTION

À la découverte de la vigne et du vin

Le service et la présentation du vin

Les accords mets et vins

La découverte de la bière

Créer une carte des vins attractive et originale

Formation barista



FORMATIONS DIVERSES

Nos autres formations

FORMATIONS

SÉLECTION

Sécurité des personnes

Faire face aux incivilités et aux agressions

RSE (Responsabilité Sociétale des Entreprises)

Devenir une entreprise éco-responsable

Immobilier

Les responsabilités du professionnel de l'immobilier

Syndic : Le point sur les modifications et l'actualité juridique

La copropriété pour les transactionnaires

Les règles du bail commercial

Maîtriser l'essentiel de la loi du 06/07/89

FORMATION FORMATEUR CERTIFIANTE

Concevoir et Animer une Formation avec une Pédagogie Active

Certification au Répertoire Spécifique sous le numéro RS5131.
Organisme Certificateur FORENTEM

Objectifs

- Concevoir une action de formation
- Animer une action de formation afin d'optimiser la participation, la compréhension et le développement des compétences des apprenants.
- Évaluer une action de formation pour mesurer l'atteinte des objectifs, son efficacité et analyser sa pratique de formateur.

Public

- Formateur indépendant
- Futur formateur
- Formateur interne

FORMATIONS

SÉLECTION

Parcours de 6 journées de formation certifiante sur 3 semaines



Formation
éligible
au CPF

MON
COMPTE
FORMATION

Formation
éligible
au CPF

MON
COMPTE
FORMATION

CRÉATION D'ENTREPRISE

Parcours Start : format court

Parcours créateur 6 jours

Marketing, Communication, Comptabilité, Réseaux sociaux,
Cahier des charges de site Web

Parcours Expert : format long

Parcours créateur 15 jours

Marketing :	Etude de marché, plan marketing, construire son offre, Prévisionnel commercial, relation client
Comptabilité :	Choix du statut juridique, étude de rentabilité, Excel Déclarations en ligne, prévisionnel de trésorerie
Communication :	Plan de communication, identité visuelle outils de communication, réseaux sociaux, mailing
Web - Internet	Cahier des charges de site Web, référencement local Les bases du référencement SEO et de la publicité en ligne

BILAN DE COMPÉTENCES

3 Niveaux d'accompagnement

Mettez en lumière vos connaissances et vos compétences dans l'objectif de construire un projet professionnel en accord avec vos motivations et vos aspirations.

FORMATIONS	DURÉE	SELECTION
Bilan de compétences Premium	24 heures	<input type="checkbox"/>
Bilan de compétences Transition	15 heures	<input checked="" type="checkbox"/>
Bilan de compétences Action	10 heures	<input type="checkbox"/>

Formation
éligible
au CPF

MON
COMPTE
FORMATION

LE RÉSEAU DE FORMATION DE LIBERTY PROGRESS



**Une équipe de formateurs passionnés,
experts dans leur domaine de compétence**

Toute l'équipe administrative, pédagogique
et commerciale vous souhaite la bienvenue du

**lundi au vendredi
de 9h à 12h et de 14h à 17h30 au**

**124 avenue du Régiment de Bigorre
65000 TARBES**

www.liberty-progress.fr

Pour tous renseignements complémentaires sur vos droits à la formation :
Thibaut COLOMAR - 06 27 71 72 43 - thibaut.colomar@gmail.com